



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Приложение Ж

**КРИТЕРИИ И МЕТОДОЛОГИЯ ЗА ОЦЕНКА НА ПРОЕКТНИ
ПРЕДЛОЖЕНИЯ**

ПО

**ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„ИНОВАЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ” 2014-2020**

**Процедура за подбор на проекти BG16RFOP002-2.024
„Насърчаване на предприемачеството“**

Приоритетна ос 2

„Предприемачество и капацитет за растеж на МСП“

Инвестиционен приоритет 2.1

„Достъп до финансиране в подкрепа на предприемачеството”



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Критерии	Макс. брой точки	Източник на проверка
I. Ефективност на предприемаческата идея	43	
1. Пазарна приложимост на предприемаческата идея	16	
1.1. Анализ на пазарната ниша, в рамките на която ще се реализира предприемаческата идея: <ul style="list-style-type: none">Пазарната ниша, в рамките на която ще се реализира предприемаческата идея е конкретно идентифицирана и описанаПредставена е конкретна информация за потенциала за развитие на съответната пазарна нишаОписана е динамиката на навлизане на нови продукти в съответната пазарна ниша и други ключови пазарни характеристики, които биха оказали влияние върху реализацията на предприемаческата идея	4	Формуляр за кандидатстване т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“
<i>Изпълнени са 2 от гореописаните изисквания.</i>	2	
1.2. Анализ на възможните рискове и пречки пред пазарната реализация на предприемаческата идея: <ul style="list-style-type: none">Идентифицирани са възможните рискове, които могат да възникнат при пазарната реализация на предприемаческата идея и до каква степен може да се преодолеятИдентифицирани са основни конкуренти на съответния пазарОписани са специфичната нормативна уредба или политика в областта на предприемаческата идея, която може да повлияе пазарната реализация	4	
<i>Изпълнени са 2 от гореописаните изисквания.</i>	2	
1.3. Анализ на потенциалните клиенти и стратегия за пазарна реализация на предприемаческата идея: <ul style="list-style-type: none">Представен е анализ на потенциалните клиенти, в т.ч. с какво би ги привлякла предприемаческата идеяПредставена е стратегия за пазарна реализация на предприемаческата идея, която доказва икономическата ѝ приложимост	4	
<i>Изпълнено е 1 от гореописаните изисквания.</i>	2	
1.4. Пазарни предимства и слабости на предприемаческата идея: <ul style="list-style-type: none">Представен е реалистичен анализ на конкурентните предимства (уникални характеристики, спестяване на разходи, полза от продукта за потребителите и др.)	4	



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



<ul style="list-style-type: none"> Представен е реалистичен анализ на слабостите на предприемаческата идея и доколко същите могат да бъдат преодолен 		
<i>Изпълнено е 1 от гореописаните изисквания.</i>	2	
2. Социален ефект от реализацията на предприемаческата идея	5	
<p>2.1. Представена е конкретна и изчерпателна информация за това как изпълнението на проекта ще допринесе за постигане на социален ефект чрез:</p> <ul style="list-style-type: none"> Създаване на възможности за социална интеграция Създаване на добавена стойност за обществото Спестяване на разходи за потребителите на предприемаческата идея 	3	Формуляр за кандидатстване т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“
<i>Изпълнени са 2 от гореописаните изисквания.</i>	2	
2.2. Кандидатът е наел (преди подаване на проектното предложение) или предстои да наеме (по време на изпълнение на проекта) лице/лица с трайни увреждания ^{1 2}	2	Формуляр за кандидатстване, т. 9 „Екип“ ³
3. Екологичен ефект от реализацията на предприемаческата идея	3	
<p>Представена е конкретна и изчерпателна информация за това как изпълнението на проекта ще допринесе за постигане на екологичен ефект чрез:</p> <ul style="list-style-type: none"> Намаляване на въздействието върху околната среда Повишаване на устойчивостта към натиска върху околната среда Постигане на по-ефективно и отговорно използване на природните ресурси 	3	Формуляр за кандидатстване т. 11 „Допълнителна информация необходима за оценка на проектното предложение“
<i>Изпълнени са 2 от гореописаните изисквания.</i>	2	

¹ Съгласно дефиницията в Приложение Л.

² Съответствието с критерия ще бъде проверявано на етап изпълнение. В тази връзка, бенефициентът следва да представи решение за ТЕЛК по време на отчитане пред УО на първите разходи за работни заплати за съответното лице/лица. Бенефициентът се задължава да запази неговата/тяхната заетост (работни места) на трудов договор на минимум 4 часа на ден за период от минимум 6 месеца в рамките на изпълнение на проекта и за период от 6 месеца след приключване на проекта. При неспазване на изискванията, УО ще изиска възстановяване на 25% от получената от бенефициента безвъзмездна финансова помощ.

³ В т. 9 „Екип“ от Формуляра за кандидатстване кандидатите следва да посочат информацията относно наетите (преди подаване на проектното предложение) или планираните за наемане (по време на изпълнение на проекта) лице/лица с трайни увреждания, при спазване на изискванията за представяне на информацията от екипа на кандидата съгласно т. 14. 2 от Условията за кандидатстване.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

4. Прогнозна стойност на нетните приходи от продажби⁴	7	
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби > 50% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2 ⁵ .	7	<ul style="list-style-type: none"> • Бизнес план (Приложение А) • Нетни приходи от продажби за съответната година - Таблица 1, колона 5 за съответната година, ред "Общо". • Общо нетни приходи от продажби – сумата на нетните приходи от продажби за години N, N+1 и N+2. • Заявена БФП по проекта – Таблица 5, колона 2
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби > 43% ≤ 50% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2.	6	
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби > 36% ≤ 43% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2.	5	
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби > 29% ≤ 36% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2.	4	
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби > 22% ≤ 29% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2.	3	
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби > 15% ≤ 22% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2.	2	
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби > 8% ≤ 15% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2.	1	
Кандидатът ще реализира общо нетни приходи от продажби ≤ 8% от размера на заявената БФП по проекта за периода N - N+2.	0	
5. Прогнозна стойност на EBITDA⁶	6	
Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 ⁷ > 15% от размера на заявената БФП по проекта.	6	<ul style="list-style-type: none"> Бизнес план (Приложение А) Нетни приходи от продажби за съответната година - Таблица 1, колона 5 за съответната година, ред „Общо“. Разходи за суровини и материали за съответната година - Таблица 3.1,
Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 > 13% ≤ 15% от размера на заявената БФП по проекта.	5	

⁴ Данните относно критерия ще бъдат проследявани в края на третата приключена финансова година, следваща годината на приключване на проекта. В случай на неизпълнение, ще бъдат налагани корекции съгласно посоченото в чл. 6 на Административния договор за безвъзмездна финансова помощ (Приложение О към Условието за изпълнение).

⁵ N е първата приключена финансова година, следваща годината на приключване на проекта.

⁶ Данните относно критерия ще бъдат проследявани в края на третата приключена финансова година, следваща годината на приключване на проекта. В случай на неизпълнение, ще бъдат налагани корекции съгласно посоченото в чл. 6 на Административния договор за безвъзмездна финансова помощ (Приложение О към Условието за изпълнение).

⁷ N е първата приключена финансова година, следваща годината на приключване на проекта.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 > 11% ≤ 13% от размера на заявената БФП по проекта.	4	колона 5 за съответната година, ред „Общо“. Разходи за външни услуги за съответната година - Таблица 3.2, колона 5 за съответната година, ред „Общо“.
Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 > 9% ≤ 11% от размера на заявената БФП по проекта.	3	Разходи за персонал за съответната година - Таблица 2, колона 2 за година N, колона 3 за година N+1 и колона 4 за година N+2, ред „Разходи за персонал“.
Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 > 7% ≤ 9% от размера на заявената БФП по проекта.	2	Разходи за наем на работни помещения за съответната година - Таблица 2, колона 2 за година N, колона 3 за година N+1 и колона 4 за година N+2, ред „Разходи за наем на работни помещения“.
Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 > 5% ≤ 7% от размера на заявената БФП по проекта.	1	Режийни разходи (ток, вода, отопление, телефон и интернет) за съответната година - Таблица 2, колона 2 за година N, колона 3 за година N+1 и колона 4 за година N+2, ред „Режийни разходи (ток, вода, отопление, телефон и интернет)“.
Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 ≤ 5% от размера на заявената БФП по проекта.	0	Разходи за офис консумативи за съответната година - Таблица 2, колона 2 за година N, колона 3 за година N+1 и колона 4 за година N+2, ред „Разходи за офис консумативи“. Разходи за амортизации за съответната година - Таблица 4, колона 6 за година N, колона 7 за година N+1, колона 8 за година N+2, ред „Общо“. Разходи за дейността за съответната година = Разходи за суровини и материали за съответната година + Разходи за външни услуги за съответната година + Разходи за персонал за съответната година + Разходи за наем на работни помещения за съответната година + Режийни разходи за съответната година + Разходи за офис консумативи за съответната година + Разходи за амортизации за съответната година. EBITDA за съответната година = Нетни приходи от продажби за съответната година - Разходи за дейността за съответната година + Разходи за амортизации за съответната година. Претеглената стойност на EBITDA за периода N - N+2 = EBITDA за година N x 20 % + EBITDA за година N+1 x 30 % + EBITDA за година N+2 x 50 %. Заявена БФП по проекта – Таблица 5, колона 2



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

6. Устойчива заетост⁸ в резултат от реализацията на предприемаческата идея⁹	6	
В резултат от изпълненото на проекта ще се осигури устойчива заетост на мин. 3 лица	6	Формуляр за кандидатстване, т. 9 „Екип“
В резултат от изпълненото на проекта ще се осигури устойчива заетост на мин. 2 лица	4	
В резултат от изпълненото на проекта ще се осигури устойчива заетост на мин. 1 лице	2	
<i>Критерият не е изпълнен.</i>	0	
II. Опит и образование на предприемача и на екипа на кандидата¹⁰	26	
1. Образователно-квалификационно ниво на предприемача	5	Формуляр за кандидатстване, т. 9 „Екип“
Предприемачът има завършено висше образование и притежава образователно-квалификационна степен „бакалавър“ или по-висока степен в областта на предприемаческата идея ¹¹ и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между образователно-квалификационното ниво и областта на предприемаческата идея.	5	<ul style="list-style-type: none"> • Диплома за придобита образователно-квалификационна степен „бакалавър“ или по-висока степен (образователна или научна); • Документ от висше учебно заведение, удостоверяващ придобита образователно-квалификационна степен „бакалавър“ или по-висока степен (образователна или научна) - приложимо в случаите, когато предприемачът има завършено висше образование, но все още не му е издадена диплома. • Уверение от висше учебно заведение, удостоверяващо че предприемачът е студент в редовна или задочна форма на обучение през учебната 2017/2018 г.; • Диплома за завършено средно или средно-специално образование. • Документ за придобита степен на профе. квалификация, издаден от лицензиран от НАПОО център за проф. обучение
Предприемачът има завършено висше образование и притежава образователно-квалификационна степен „бакалавър“ или по-висока степен извън областта на предприемаческата идея.	4	
Предприемачът е студент в редовна или задочна форма на обучение през учебната 2017/2018 г. или има завършено средно-специално образование или има придобита степен на професионална квалификация в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между образователно-квалификационното ниво и областта на предприемаческата идея.	3	
Предприемачът е студент в редовна или задочна форма на обучение през учебната 2017/2018 г. или има завършено средно-специално образование или има придобита степен на професионална квалификация извън областта на предприемаческата идея.	2	

⁸ Съгласно дефиницията в Приложение Л.

⁹ Данните относно критерия ще бъдат проследявани в края на шестия месец след приключване на проекта. В случай на неизпълнение, ще бъдат налагани корекции съгласно посоченото в чл. 6 на Административния договор за безвъзмездна финансова помощ (Приложение О към Условието за изпълнение).

¹⁰ Изискванията за образователно-квалификационно ниво и професионален опит следва да бъдат спазени към датата на кандидатстване. В случай че по време на изпълнение на проекта настъпят промени в квалифицирания персонал, който е обект на оценка по обективни причини (смърт, майчинство или други обективно обосновани причини), бенефициентът следва да го замени с персонал, който има еквивалентни професионален опит и образователно-квалификационно ниво на оценените такива съгласно раздел II. При неспазване на изискването, получената безвъзмездна финансова помощ подлежи на възстановяване.

¹¹ Съгласно дефиницията в Приложение Л.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

2. Професионален опит на предприемача в областта на предприемаческата идея	8	
Предприемачът притежава > 3 години професионален опит в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между професионалния опит и областта на предприемаческата идея.	8	Трудова книжка, служебна книжка, осигурителна книжка, трудов договор, граждански договор, договор за управление. Формуляр за кандидатстване, т. 9 „Екип“
Предприемачът притежава > 1 година ≤ 3 години професионален опит в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между професионалния опит и областта на предприемаческата идея.	5	
Предприемачът притежава ≤ 1 година професионален опит в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между професионалния опит и областта на предприемаческата идея.	2	
3. Образователно-квалификационно ниво на екипа на кандидата¹²	5	
Всички членове на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен „магистър“ или по-висока степен в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между образователно-квалификационното ниво и областта на предприемаческата идея.	5	<ul style="list-style-type: none"> • Диплома за придобита образователно-квалификационна степен „магистър“ или по-висока степен (образователна или научна) в областта на предприемаческата идея • Диплома за придобита образователно-квалификационна степен „бакалавър“ в областта на предприемаческата идея • Документ от висше учебно заведение, удостоверяващ придобита образователно-квалификационна степен „бакалавър“, „магистър“ или по-висока степен (образователна или научна) - приложимо в случаите, когато член на екипа на кандидата има завършено висше образование, но все още не му е издадена диплома
Поне 50% от членовете на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен „магистър“ или по-висока степен в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между образователно-квалификационното ниво и областта на предприемаческата идея.	4.5	
Всички членове на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен „бакалавър“ в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между образователно-квалификационното ниво и областта на предприемаческата идея.	4	
Поне 50% от членовете на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен „бакалавър“ в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между образователно-квалификационното ниво и областта на предприемаческата идея.	3.5	
Всички членове на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна	3	

Формуляр за кандидатстване, т. 9 „Екип“

¹² В случай че кандидатът отговаря на два от подкритериите от критерий II.3, Оценителната комисия ще присъди по-високия брой точки.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

степен "магистър" или по-висока степен извън областта на предприемаческата идея.		
Поне 50% от членовете на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен "магистър" или по-висока степен извън областта на предприемаческата идея.	2.5	
Всички членове на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен "бакалавър" извън областта на предприемаческата идея.	2	
Поне 50% от членовете на екипа на кандидата притежават образователно-квалификационна степен "бакалавър" извън областта на предприемаческата идея.	1.5	
4. Професионален опит на екипа на кандидата в областта на предприемаческата идея	8	
Членовете на екипа на кандидата имат общо >7 години професионален опит в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между професионалния опит и областта на предприемаческата идея.	8	<i>Трудова книжка, служебна книжка, осигурителна книжка, трудов договор, граждански договор, договор за управление. Формуляр за кандидатстване, т. 9 „Екип“</i>
Членовете на екипа на кандидата имат общо > 5 години ≤ 7 години професионален опит в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между професионалния опит и областта на предприемаческата идея.	6	
Членовете на екипа на кандидата имат общо > 3 години ≤ 5 години професионален опит в областта на предприемаческата идея и във Формуляра за кандидатстване е описана логическата свързаност между професионалния опит и областта на предприемаческата идея.	4	
III. Приоритизация на проекти	13	
1. Приоритизация на проекти на жени предприемачи	3	
Предприемачът е жена ¹³ .	3	<i>Декларация от физическото лице-предприемач</i>

¹³ Жената-предприемач следва да притежава над 50% от предприятието-кандидат към датата на кандидатстване. В случай че по време на изпълнение на проекта настъпят обективни причини (смърт, майчинство или други обективно обосновани причини), които налагат промяна на предприемача, бенефициентът следва да го замени с лице, което отговаря на изискванията по критерий III.1, в случаите когато проектното предложение е получило точки по критерия. При неспазване на изискването, получената безвъзмездна финансова помощ подлежи на възстановяване.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

2. Приоритизация на проекти на лица до 29 г. и лица над 50 г¹⁴.	3	
Предприемачът е лице до 29 г. (ненавършени) или лице между 50 г. (навършени) и 64 г. (ненавършени).	3	Декларация от физическото лице-предприемач
3. Регионална приоритизация на проекти¹⁵	5	
Предприятието-кандидат е регистрирано (има седалище) на територията на област Видин, Враца, Монтана, Ловеч, Плевен, Силистра, Търговище, Разград, Шумен, Пазарджик, Смолян, Сливен, Кърджали, Кюстендил, Благоевград и всички заложи разходи в бюджета се реализират на територията на тези области.	5	Формуляр за кандидатстване, т. 2 „Данни за кандидата“
Предприятието-кандидат е регистрирано (има седалище) на територията на област Велико Търново, Габрово, Русе, Добрич, Ямбол, Хасково, Перник и всички заложи разходи в бюджета се реализират на територията на тези области.	3	
Предприятието-кандидат е регистрирано (има седалище) на територията на област Варна, Бургас, Пловдив, Стара Загора, София-област и всички заложи разходи в бюджета се реализират на територията на тези области.	1	
4. Съответствие с ИСИС	2	
Проектът се изпълнява в една от тематичните области на Иновационната стратегия за интелигентна специализация.	2	Формуляр за кандидатстване, т. 11 „Допълнителна информация“
IV. Реалистичност на разходите по проекта	3	
1. Реалистичност на разходите по проекта	3	
<ul style="list-style-type: none"> Всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение, са допустими и Всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение, са обосновани и съответстват на дейностите, предвидени за изпълнение Всички разходи за активи са съпоставими с пазарните цени за аналогични активи 	3	Формуляр за кандидатстване – т.1 „Основни данни“, т.5 „Бюджет“, т. 7 „План за изпълнение/Дейности по проекта“. Оферта от производител или първи доставчик за всяка отделна инвестиция в активи – ДМА и ДНА с предложена цена от производителя/първия доставчик.

¹⁴ Изискванията за възраст следва да бъдат спазени към датата на кандидатстване. В случай че по време на изпълнение на проекта настъпят обективни причини (смърт, майчинство или други обективно обосновани причини), които налагат промяна на предприемача, бенефициентът следва да го замени с лице, което към датата на кандидатстване отговаря на изискванията по критерий III.2, в случаите когато проектното предложение е получило точки по критерия. При неспазване на изискването, получената безвъзмездна финансова помощ подлежи на възстановяване.

¹⁵ Информацията относно регистрацията на предприятието-кандидат на територията на съответната област следва да е вписана в Търговския регистър към датата на кандидатстване. Недопустими са промени в мястото на изпълнение на проекта от една група области в друга група области, както са посочени в подкритериите на критерий III.3, в случаите когато проектното предложение е получило точки по даден подкритерий.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

(където е приложимо), като за тях е представена оферта от производител или първи доставчик		
<ul style="list-style-type: none">• Всички разходи, включени в бюджета на проектното предложение, са в съответствие с праговете, заложен в Условиата за кандидатстване (където е приложимо)• Всички бюджетни пера са коректно обособени и попълнени и в бюджета не са извършвани корекции на стойността на разходите¹⁶.		
<i>Изпълнени са 4 от гореописаните изисквания</i>	2.5	
<i>Изпълнени са 3 от гореописаните изисквания</i>	2	
Максимален брой точки:	85	

¹⁶ Не се счита за корекция на бюджета добавянето на брой и/или мерна единица.